

Lampiran 1

DATA TRANSKRIP WAWANCARA CV. DISTRI TUJUH BADUNG

Wawancara dilakukan bersama dengan bapak budhy sunandar sebagai supervisor CV. Distri Tujuh Badug.

- 1) Jenis-jenis kredit apa saja yang ada di CV. Distri Tujuh Badung?

Jawab : *kredit umum, kredit angsuran, kredit usaha kecil, kredit konstruksi, dll*

- 2) PT. Tujuh Pillar sebagai perusahaan yang bergerak di bidang konstruksi pembangunan perumahan maupun bangunan lainnya, kenapa untuk kredit pemilik rumah (KPR) tidak di sebutkan padahal ada di dalam brosur promosi?

Jawab : *KPR bersagkutan langsung dengan perusahaan induk yaitu PT. Tujuh Pillar, kita hanya menyediakan pemberian kredit dengan value kecil, hanya untuk membatu karyawan dan warga sekitar.*

- 3) Bagaimana prosedur dan syarat permohonan atau pengajuan kredit yang ada di CV. Distri Tujuh Badung ini pak?

Jawab : *prosedur kami hampir sama dengan lembaga pemberi kredit lainnya ataupun bank, dan untuk syarat, calon debitur harus meyiapkan berkas kelengkapan seperti fotocopy kartu penduduk (KTP), pas foto lokasi tempat tinggal dan wilayah tempat usaha (untuk masyarakat yang ingin memulai usaha kecil) dll, seperti yang tercantum di brosur, kemudian jika sudah dilegkapi calon debitur harus menyerahkan berkas permohonan itu kepada kami untuk di proses.*

- 4) Untuk kredit usaha kecil berapa minimal dana yang disiapkan oleh perusahaan untuk calon debitur?

Jawab : *sekitar Rp.50.000.000 sampai dengan Rp.75.000.000 tergantung hasil keputusan bagian analisa kredit mengenai syarat kelengkapan calon debitur, dan jika pernah melakukan peminjaman di perusahaan kami dan trcak record pembayarannya baik debitur akan ditawari untuk pemijaman lagi dengan dangan pinjaman yang lebih besar dari pinjaman sebelumnya.*

- 5) Berapa lama waktu yang di berikan perusahaan kepada debitur agar dapat melunasi pinjamanya?

Jawab : tergantung kesiapan debitur, kami menyediakan tenor selama 6 bulan, 10 bulan, 12 bulan bahkan ada yang sampai dengan 32 bulan, tergantung jumlah dana yang di pinjam dan kesiapan calon debitur untuk melunasi.

- 6) Apa yang dilakukan perusahaan jika terjadi kredit macet, atau debitur macet dalam pembayaran?

Jawab : Pertama perusahaan menganalisa kenapa debitur macet dalam pembayaran, kemudian perusahaan memberikan kompensasi waktu pembayaran kepada nasabah untuk melunasi hutangnya, jika tidak berhasil perusahaan mengambil alih jaminan yang sudah di setujui akan diserahkan kepada perusahaan jika terjadi kredit macet, tetapi berbeda kasus jika debitur mengalami kebangkrutan usaha dikarenakan bencana alam atau kecelakaan sampai debitur dan yang beerkaitan dengan kredit (suami/istri) meninggal, perusahaan mengambil jaminan dan jika piutang masih tersisa perusahaan membebaskan pembayaran jika memang terbukti demikian.

- 7) Apa tips untuk calon debitur agar tidak mengalami masalah pada saat pembayaran angsuran?

Jawab : yang pasti jika tidak memiliki sumber dana yang jelas untuk melunasi hutang kredit ini jangan menggunakan dana untuk kegiatan konsumtif, gunakanlah dengan bijak untuk kegiatan yang produktif seperti memulai usaha.

- 8) Kenapa CV. Distri Tujuh Bandung ini memiliki dua divisi, dan apa perbedaannya?

Jawab : benar sekali kami memiliki dua divisi yakni divisi distributor dan koperasi mini, pada dasarnya keduanya sama memberikan kredit pada pelanggan atau nasabah hanya yang membedakan adalah produk yang di tawarkan, distributor menawarkan produk berupa barang (sembako) untuk di jual di pasar dengan sistem pembayaran cash maupun kredit, sedangkan koperasi mini ini menawarkan produk berupa uang, yang pada awalnya divisi ini bertujuan hanya untuk membantu keuangan perusahaan induk namun kini karena ingin memajukan masyarakat di sekitar perusahaan koperasi ini berkembang menjadi sarana tempat simpan pinjam dana masyarakat maupun karyawan yang berkerja di PT. Tujuh Pillar maupun CV. Distri Tujuh.

- 9) Apa rencana PT. Tujuh Pillar dan CV. Distri Tujuh Kedepannya pak?

Jawab : *kami ingin mengembangkan masyarakat di sekitar agar lebih produktif, kami juga akan melakukan kegiatan pelatihan usaha untuk masyarakat yang berminat menjadi wirausaha.*

10) Jika memungkinkan perusahaan ini membuka bisnis baru atau divisi lainnya, kira-kira akan bergerak dalam bidang apa?

Jawab : *untuk itu saya pribadi belum memikirkannya, tergantung kebutuhan pasar saja.*

Lampiran 2

DATA TRANSKRIP WAWANCARA CV. DISTRI TUJUH BADUNG

Wawancara dilakukan bersama bapak Yudi Sopyanudin (nasabah dan karyawan CV.

Di

stri Tujuh Bandung Divisi Distributor)

- 1) Bagaimana pendapat bapak mengenai adanya divisi koperasi mini ini di perusahaan?

Jawab : *Sangat membantu karyawan dan masyarakat di bidang keuangan terutama saya pribadi*

- 2) Sudah berapa kali anda melakukan peminjaman di koperasi ini?

Jawab : *Lumayan sering karena pinjaman yang saya lakukan relatif dengan jumlah yang sedikit, hanya untuk menutupi kekurangan biaya rumah tangga.*

- 3) Berapa minimal uang yang pernah bapak pinjam disini?

Jawab : *Minimal saya pinjam Rp. 1.000.000 sampai dengan Rp.1.500.000, karena saya bekerja disini dan tidak mempunyai usaha sampingan, tapi jika mempunyai usaha sampingan seperti warung, perusahaan memberi kebijakan memberi kredit dengan cara pembayaran di potong gaji tiap bulannya dengan bunga khusus karyawan.*

- 4) Berapa persen bunga khusus karyawan itu pak kalau boleh saya tau?

Jawab : *Kalau itu saya tidak tau karena saya belum pernah meminjam dengan nominal yang besar, jika nominal kecil seperti yang sering saya pinjam perusahaan memberikan kebijakan untuk tidak memberlakukan bunga karna itu termasuk kebijakan perusahaan untuk membantu kebutuhan karyawan.*

- 5) Ada berapa jenis kredit yang ada di perusahaan ini yang bapak ketahui?

Jawab : *Yang saya ketahui karena saya sering pinjam, paling hanya kredit kecil untuk karyawan (kasbon) terus kredit untuk usaha kecil, kalau kredit pemilik rumah (KPR) itu langsung ke PT. Tujuh pillar.*

- 6) Menurut bapak bagaimana proses ataupun prosedur yang di berikan perusahaan ini dalam pemberian kredit?

Jawab : Menurut saya tidak terlalu rumit apalagi untuk karyawan karna jika tidak bayar perusahaan hanya perlu memotong gaji kami, tapi jika untuk masyarakat yang saya ketahui perusahaan lebih berhati-hati, karena masyarakat mungkin asing bagi perusahaan tidak seperti karyawan karna data kami ada disini.

7) Apa syarat pemberian kredit di perusahaan ini yang bapak ketahui?

Jawab : kalau untuk karyawan tidak ada syarat khusus apalagi kalau pemijamannya di bawah Rp.5.000.000 tapi kalau untuk masyarakat yang saya ketahui sama dengan di bank atau koperasi lain, seperti menyerahkan fotocopy KTP, jaminan seperti BPKB atau surat berharga dan banyak lagi.

8) Menurut bapak kenapa ada nasabah atau debitur yang mengalami kredit macet?

Jawab : selain karena tidak memiliki uang untuk membayar mungkin karena karakter orangnya, karena sekarang banyak orang ingin memijam tapi tidak mau bayar.

9) Saran untuk calon debitur menurut bapak?

Jawab : jika tidak terlalu penting tidak perlu meminjam uang atau kredit.

10) Saran untuk perusahaan?

Jawab : lebih berhati-hati dalam pemberian kredit karena sekarang banyak modus penipuan.

SURAT PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Mohammad Iqbal Gunawan

NPM : 1011161037

Fakultas : EKONOMI

Dengan ini menyatakan bahwa Tugas Akhir berjudul :

“Analisis kebijakan pemberian kredit pada CV. Distri Tujuh Badung” benar bebas dari plagiat, jika ditemukan adanya kesamaan dalam tugas akhir ini dikarenakan tugas akhir ini saya buat dengan mengambil refrensi dari buku dan sumber-sumber di internet yang menurut saya dapat membantu saya menyelesaikan tugas akhir ini dan apabila pernyataan ini terbukti tidak benar maka saya bersedia menerima sanksi sesuai ketentuan yang berlaku.

Demikian surat pernyataan ini saya buat untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Bandung, 29 Juli 2020

Yang membuat pernyataan,

Mohammad Iqbal Guawan